

## ライフエース 重要業績評価指標（KPI）について

- 新規加入組合員さまへメリットのある団体契約保険（賠償責任・組立・任意労災）の加入案内と補償内容の説明を行い、事業所として今後必要な保険であることを知っていただき加入につなげていきます。

### 2019年度 新規加入事業所件数

賠償責任保険：目標件数 30 件⇒実績件数 37 件

組立保険：目標件数 10 件⇒実績件数 14 件

任意労災保険：目標件数 10 件⇒実績件数 13 件

- 団体契約のパフレットは独自のものを作成。組合員様に必要と考えられる補償・特約についてイラスト等を使い、わかりやすく説明をし、加入につなげていきます。

### 2019年度 おすすめ特約加入件数

賠償責任保険ワイドプラン：目標件数 30 件⇒実績件数 39 件

受託者賠償特約：目標件数 10 件⇒実績件数 15 件

任意労災保険休業補償付きプラン：目標件数 30 件⇒実績件数 36 件

- 団体契約のメリット・補償・特約についてわかりやすく説明したチラシを作成し、組合員様へのより良いご案内方法として、組合機関紙「エースタイムス」へ同封しご案内をしています。

### 2019年度実績

2019年5月 生命保険「ナインガード」のご案内

2020年2月 任意労災新規加入のご案内

2020年3月 ライフコンサルティングサービスのご案内